

МИНИСТЕРСТВО ТРУДА И СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
(Минтруд России)

ПРИКАЗ

29 августа 2017 г. № 643н

Москва

Об утверждении профессионального стандарта «Трейдер нефтегазового рынка»

В соответствии с пунктом 16 Правил разработки и утверждения профессиональных стандартов, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 22 января 2013 г. № 23 (Собрание законодательства Российской Федерации, 2013, № 4, ст. 293; 2014, № 39, ст. 5266; 2016, № 21, ст. 3002), п р и к а з ы в а ю:

Утвердить прилагаемый профессиональный стандарт «Трейдер нефтегазового рынка».

Министр М.А. Топилин

gost.e-ecolog.ru

УТВЕРЖДЕН
приказом Министерства
труда и социальной защиты
Российской Федерации
от «29» августа 2017 г. № 613н

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ

Трейдер нефтегазового рынка

1064

Регистрационный номер

Содержание

I. Общие сведения 1
II. Описание трудовых функций, входящих в профессиональный стандарт (функциональная карта вида профессиональной деятельности) 3
III. Характеристика обобщенных трудовых функций 5
3.1. Обобщенная трудовая функция «Мониторинг и анализ конъюнктуры международных товарно-промышленных (энергетических) рынков» 5
3.2. Обобщенная трудовая функция «Стратегическое и оперативное планирование торговых сделок и операций» 11
3.3. Обобщенная трудовая функция «Заключение торговых сделок с участниками нефтегазового рынка» 15
3.4. Обобщенная трудовая функция «Административное, коммерческое, финансовое и логистическое сопровождение сделок» 19
3.5. Обобщенная трудовая функция «Управление деятельностью по торговле углеводородными ресурсами» 22
IV. Сведения об организациях – разработчиках профессионального стандарта 25

I. Общие сведения

Торговля углеводородным сырьем и продуктами его переработки	19.051
(наименование вида профессиональной деятельности)	Код

Основная цель вида профессиональной деятельности:

Обеспечение максимальной прибыли от торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки и минимизация рисков

Группа занятий:

(код ОКЗ[1])	(наименование)	(код ОКЗ)	(наименование)
1221	Руководители служб по сбыту и маркетингу	1420	Руководители (управляющие) в розничной и оптовой торговле
2431	Специалисты по рекламе и маркетингу	2433	Специалисты по сбыту продукции (исключая информационно-коммуникационные технологии)
3324	Торговые брокеры	-	-

Отнесение к видам экономической деятельности:

46.12	Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами

(код ОКВЭД[2]) (наименование вида экономической деятельности)

II. Описание трудовых функций, входящих в профессиональный стандарт (функциональная карта вида профессиональной деятельности)

Обобщенные трудовые функции			Трудовые функции		
код	наименование	уровень квалификации	наименование	код	уровень (подуровень) квалификации
A	Мониторинг и анализ конъюнктуры международных товарно-промышленных (энергетических) рынков	6	Анализ и прогноз конъюнктуры товарно-промышленных (энергетических) рынков	A/01.6	6
			Мониторинг изменения нормативной правовой базы в деятельности топливно-энергетического комплекса	A/02.6	6
			Экспертиза нефтегазовой товарной номенклатуры	A/03.6	6
			Анализ конкурентной среды на региональных рынках производства нефтепродуктов	A/04.6	6
			Управление ценовыми рисками	A/05.6	6
			Формирование и актуализация базы данных и системы управления взаимоотношениями с клиентами	A/06.6	6
B	Стратегическое и оперативное планирование торговых сделок и операций	6	Сбор информации о спросе, предложении, фактических запасах и планируемых к производству объемах товара на нефтегазовом рынке	B/01.6	6
			Мониторинг проводимых закупочных процедур по реализуемой товарной номенклатуре участников нефтегазового рынка	B/02.6	6
			Определение возможных ситуационных, геополитических и ценовых рисков и формирование механизмов их устранения	B/03.6	6
			Осуществление торговых операций и сделок на биржевых площадках	B/04.6	6
			Планирование закупок и продаж товара	B/05.6	6
C	Заключение торговых сделок с участниками нефтегазового рынка	6	Проведение переговоров с потенциальными участниками торговых сделок	C/01.6	6
			Формирование коммерческих документов и соглашений на поставку/закупку товаров	C/02.6	6
			Определение механизмов ценообразования по сделке	C/03.6	6
			Определение механизмов финансирования и условий платежа по сделке	C/04.6	6

			Согласование с участниками сделки контрактных и опционных условий в соответствии с международными правилами внешней торговли	C/05.6	6
D	Административное, коммерческое, финансовое и логистическое сопровождение сделок	6	Обеспечение полноты и достоверности детализированной информации по сделкам	D/01.6	6
			Контроль соблюдения договорных обязательств по сделке	D/02.6	6
			Оперативное урегулирование несоблюдения договорных обязательств по сделке	D/03.6	6
E	Управление деятельностью по торговле углеводородными ресурсами	7	Определение приоритетных направлений развития трейдерского бизнеса	E/01.7	7
			Определение стратегии торговых сделок	E/02.7	7
			Процессное управление трейдерской деятельностью	E/03.7	7

III. Характеристика обобщенных трудовых функций

3.1. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Мониторинг и анализ конъюнктуры международных товарно-промышленных (энергетических) рынков	Код	A	Уровень квалификации	6

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Специалист по сбыту Специалист Менеджер

Требования к образованию и обучению	Высшее образование – бакалавриат
Требования к опыту практической работы	-
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование – программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	2433	Специалисты по сбыту продукции (исключая информационно-коммуникационные технологии)
ЕКС[3]	-	Менеджер
ОКПДТР[4]	24047	Менеджер
	26541	Специалист
ОКСО[5]	5.38.03.02	Менеджмент
	5.38.03.06	Торговое дело

3.1.1. Трудовая функция

Наименование	Анализ и прогноз конъюнктуры товарно-промышленных (энергетических) рынков	Код	A/01.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Мониторинг информационных источников, включая ежедневные биржевые сводки, оперативные сведения о хозяйственной и экономической деятельности производителей углеводородного сырья и продуктов его переработки, обзоры рыночной ситуации ведущих мировых энергетических агентств
	Формирование массивов исходных данных для компьютерного моделирования рыночной ситуации (работа с базами данных, программными средствами автоматизации биржевой торговли, программными продуктами компьютерного моделирования и прогнозирования)
	Оформление результатов анализа информационных источников и компьютерного моделирования в виде трендов и сценариев возможного развития рыночной ситуации
	Подготовка презентаций, аналитических справок, докладов
Необходимые умения	Использовать комплекс программных продуктов, текстовые редакторы, программное обеспечение для документооборота
	Применять программное обеспечение компьютерного моделирования рыночной ситуации в сфере мирового нефтегазового производства и трейдинга
	Пользоваться поисковыми системами, информационными ресурсами для получения оперативных сведений о состоянии нефтегазовых рынков, их сегментах, участниках
	Формировать документацию по развитию рыночной ситуации
Необходимые знания	Основы нефтегазового производства (технологическая цепочка)
	Основы макро- и микроэкономики нефтегазового комплекса, структура мирового энергетического рынка
	Базисная товарная номенклатура в торговле углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Факторы, определяющие рыночную конъюнктуру в мировой топливной энергетике и нефтегазохимии
	Основные отечественные и зарубежные стандарты качества реализуемой на нефтегазовых рынках продукции
	Основные программные средства доступа к информационным источникам в области трейдинга энергоресурсами, а также программное обеспечение компьютерного моделирования и экономического анализа
	Стандарты и правила формирования отчетной документации по развитию рыночной ситуации
Другие характеристики	-

3.1.2. Трудовая функция

Наименование	Мониторинг изменения нормативной правовой базы в деятельности топливно-энергетического комплекса	Код	A/02.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Подготовка обзора изменений нормативных правовых актов, регулирующих деятельность топливно-энергетического комплекса
	Подготовка и рассылка физическим и юридическим лицам в соответствии с установленным их перечнем систематизированной информации об изменениях нормативной правовой базы в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Подготовка аналитических записок о влиянии произошедших или планируемых изменений нормативной правовой базы стран – участниц мирового нефтегазового рынка на рыночную ситуацию и ее изменение
	Подготовка рекомендаций, предложений и проектов распорядительных документов, касающихся необходимости оперативной корректировки условий реализуемых коммерческих сделок, проектов контрактов, тактики и стратегии биржевой торговли
Необходимые умения	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Идентифицировать изменения и обновления нормативной правовой базы в сфере экспортно-импортного регулирования деятельности топливно-энергетического комплекса
	Организовывать деловые переговоры с государственными, в том числе таможенными органами, об экспортно-импортном регулировании деятельности топливно-энергетического комплекса
	Формировать аналитические записки о влиянии произошедших или планируемых изменений нормативной правовой базы стран – участниц мирового нефтегазового рынка на рыночную ситуацию и ее изменение
	Оформлять рекомендации, предложения и проекты распорядительных документов в области нефтегазовой торговли
Необходимые знания	Законодательство Российской Федерации, нормативная правовая база в области нефтегазовой торговли
	Основные положения классификатора товаров, применяемого таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности в целях проведения таможенных операций
	Терминология международных правил внешней торговли
	Основные функции органов государственной власти в области экспортно-импортного регулирования деятельности топливно-энергетического комплекса
Другие характеристики	-

3.1.3. Трудовая функция

Наименование	Экспертиза нефтегазовой товарной номенклатуры	Код	A/03.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Проверка товарной номенклатуры продукции
	Контроль изменения технологических стандартов производства и экологических требований
	Ведение деловых переговоров с независимыми инспекционными организациями
Необходимые умения	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Использовать качественные характеристики нефтепродуктов для расчета оптимальной конечной цены
	Проводить анализ фракционного состава различных сортов углеводородов и продуктов их переработки
Необходимые знания	Основные отечественные и зарубежные стандарты качества углеводородов и продуктов их переработки
	Базовые технологии переработки стандартного нефтеперерабатывающего завода
	Базовые технологии блендинга и компаундирования углеводородов и продуктов их переработки
Другие характеристики	-

3.1.4. Трудовая функция

Наименование	Анализ конкурентной среды на региональных рынках производства нефтепродуктов	Код	A/04.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Проведение анализа и оценки конкурентоспособности ведущих производителей нефтепродуктов на региональных рынках
	Проведение бенчмаркинга мировых и российских нефтеперерабатывающих организаций
	Определение ведущих мировых инспекционных организаций для анализа качества нефтепродуктов
Необходимые умения	Использовать методологию мониторинга и анализировать структуры рынков и их изменений

	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Применять логистическую географию транспортных схем по всем видам продуктов и по всем весовым категориям и способам доставки
	Организовывать деловые переговоры с независимыми инспекционными организациями
Необходимые знания	Структура топливно-энергетического рынка
	Основные технологические процессы добычи и переработки углеводородов
	Основные качественные характеристики экспортных продуктов переработки
	Базовые технологии блендинга и компаундирования углеводородов и продуктов их переработки
	Основные технологии переработки стандартного нефтеперерабатывающего завода
	Основные методы испытаний качества и количества углеводородов и продуктов их переработки
Другие характеристики	-

3.1.5. Трудовая функция

Наименование	Управление ценовыми рисками	Код	A/05.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Обработка конфиденциальной рыночной информации в процессе биржевой торговли
	Оценка актуальных методологий ценообразования в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Оценка геополитических трендов товарных рынков, флуктуаций в сфере биржевой торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Стимуляция развития ценовых тенденций разнонаправленного характера на основе биржевых индикаторов спроса/предложения в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Анализ геополитических, ценовых и валютных рисков и трендов, выявление возможных рисков в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
Необходимые умения	Организовывать деловые переговоры с ведущими мировыми и российскими аналитическими и маркетинговыми агентствами в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Организовывать взаимодействие с брокерами, трейдерами и агентами в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Использовать инсайдерскую и конфиденциальную информацию
	Выявлять и анализировать возможные риски в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Пользоваться специализированным программным обеспечением

	Анализировать методологию ценообразования в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
Необходимые знания	География и диверсификация товарных рынков
	Методология ценообразования на мировом и внутреннем рынках
	Базисные правила и структура мировой и российской биржевой торговли
	Основные методологии определения возможных рисков и инструменты управления рисками
	Структура и операционная деятельность товарной биржи
	Правила ценообразования определяющих сортов нефти и формирования ценовых формул
Другие характеристики	-

3.1.6. Трудовая функция

Наименование	Формирование и актуализация базы данных и системы управления взаимоотношениями с клиентами	Код	A/06.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Ведение базы данных и обновление системы управления взаимоотношениями с клиентами
	Поиск деловых партнеров, установление деловых отношений с участниками рынка
	Проведение бенчмаркинга и оценка уровня деловой активности участников рынка
	Посещение крупных профессиональных мероприятий, выставок, конференций, пулов, нефтегазовых раутов
	Обсуждение и обмен информацией в профессиональных социальных сетях
Необходимые умения	Использовать пакеты приложений по системе управления взаимоотношений с клиентами, базой данных
	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Организовывать переговоры
	Устанавливать и поддерживать деловые отношения с основными и миноритарными участниками рынка углеводородного сырья
Необходимые знания	Методология работы с системой управления взаимоотношениями с клиентами
	Прикладные программы, связанные с системой управления взаимоотношениями с клиентами
	Нормы этики делового общения
	Кредитоспособность игроков и их положения на рынке
	Порядок заключения договоров (контрактов)
	Методики проведения переговоров
Другие характеристики	-

3.2. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Стратегическое и оперативное планирование торговых сделок и операций	Код	B	Уровень квалификации	6

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Менеджер (в подразделениях (службах) по маркетингу и сбыту продукции) Специалист Специалист по маркетингу

Требования к образованию и обучению	Высшее образование – бакалавриат Дополнительное профессиональное образование – программы повышения квалификации
Требования к опыту практической работы	Не менее трех лет в области оптовой торговли на нефтегазовом рынке
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование – программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	2431	Специалисты по рекламе и маркетингу
ЕКС	-	Специалист по маркетингу
	-	Менеджер
ОКПДТР	24068	Менеджер (в подразделениях (службах) по маркетингу и сбыту продукции)
	26541	Специалист
	26585	Специалист по маркетингу
ОКСО	5.38.03.02	Менеджмент
	5.38.03.06	Торговое дело

3.2.1. Трудовая функция

Наименование	Сбор информации о спросе, предложении, фактических запасах и планируемых к производству объемах товара на нефтегазовом рынке	Код	B/01.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Поиск и анализ информации о перспективных и текущих потребностях участников нефтегазового рынка в углеводородных ресурсах и продуктах их переработки и потенциальных сделках
	Подготовка исходных данных и форм для составления перспективных планов трейдерской деятельности
	Обработка оперативных данных деловых партнеров и профессиональных медийных групп
Необходимые умения	Устанавливать и поддерживать деловые отношения с партнерами
	Организовывать деловые встречи и проводить переговоры о перспективных планах трейдерской деятельности
	Обрабатывать документацию и заключать договоры в области торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Структурировать источники необходимой информации о перспективных и текущих потребностях участников нефтегазового рынка в углеводородных ресурсах и продуктах их переработки и потенциальных сделках
Необходимые знания	Структура рынка и ее участников: вертикально интегрированных нефтегазовых международных организаций, национальных нефтяных организаций, нефтетрейдинговых и нефтесервисных организаций
	Методики проведения переговоров
	Нормы этики делового общения
	Условия и правила заключения договоров
Другие характеристики	-

3.2.2. Трудовая функция

Наименование	Мониторинг проводимых закупочных процедур по реализуемой товарной номенклатуре участников нефтегазового рынка	Код	B/02.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Проведение анализа реализуемой номенклатуры участников

	нефтегазового рынка
	Подготовка обзора и анализ проводимых закупочных процедур
	Оценка участников нефтегазового рынка
Необходимые умения	Обрабатывать и анализировать информацию о состоянии нефтегазового рынка
	Собирать, анализировать и структурировать информацию об участниках нефтегазового рынка
	Разбираться в типах и формах сделок
Необходимые знания	Фундаментальные и технические факторы нефтегазового рынка
	Структура, специфические особенности и типы торговых операций в зависимости от конкретного продукта
	Основные крупные игроки, потенциальные участники и конкуренты на товарных рынках (по продуктовой специализации)
	Кредитоспособность игроков и их положение на рынке
Другие характеристики	-

3.2.3. Трудовая функция

Наименование	Определение возможных ситуационных, геополитических и ценовых рисков и формирование механизмов их устранения	Код	B/03.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Организация структуры риск-менеджмента по направлению деятельности
	Оценка степени возможных рисков по направлению деятельности
	Организация системы минимизации рисков с использованием производно-финансовых инструментов – деривативов (форвардов, фьючерсов, опционов, свопов)
	Анализ факторов рисков и принятие решений о тактике и стратегии коммерческой активности в зависимости от уровня допустимой опасности и возможности управлять ими
Необходимые умения	Определять уровень рисковых операций
	Разрабатывать пути минимизации рисков
	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Использовать инструменты управления рисками
Необходимые знания	Основы риск-менеджмента
	Механизмы устранения рисков
	Механизмы использования производных финансовых инструментов – деривативов (форвардов, фьючерсов, опционов, свопов)
	Принципы и методы управления рисками
Другие характеристики	-

3.2.4. Трудовая функция

Наименование	Осуществление торговых операций и сделок на биржевых площадках	Код	B/04.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Использование биржевого инструментария для осуществления торговых операций и сделок на биржевых площадках
	Применение комплексного подхода к моделированию торговых операций на биржевом и внебиржевом рынках
	Минимизация рисков с использованием биржевых механизмов
Необходимые умения	Использовать особенности биржевого рынка при трейдинговом моделировании
	Учитывать сезонные, географические и ситуационные особенности биржевых и внебиржевых рынков
	Рассчитывать фьючерсные и опционные составляющие и оперировать торговыми стратегиями
	Рассчитывать стоимость фьючерсных и опционных сделок
Необходимые знания	Структура и особенности мирового энергетического рынка
	Структура и специфика биржевого рынка
	Структура и специфика внебиржевого рынка
	Основные держатели позиций на бумажном рынке и игроки, определяющие краткосрочные и долгосрочные тенденции
Другие характеристики	-

3.2.5. Трудовая функция

Наименование	Планирование закупок и продаж товара	Код	B/05.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Подготовка предложений по формированию плана закупок товарной группы
	Подготовка коммерческих проектов и контроль их исполнения
	Предварительный коммерческий и финансовый расчет рентабельности проекта/сделки
Необходимые умения	Составлять план закупок по товарной группе
	Организовывать закупки с учетом качественных и количественных характеристик товара

	Оценивать краткосрочные и долгосрочные перспективы проекта в зависимости от вида продукта, объема, общих затрат и рыночных тенденций
Необходимые знания	Принципы составления плана закупок и продаж
	Особенности логистики закупок, складирования и транспортировки товарной группы
	Качественные и количественные характеристики товарной группы нефтегазового рынка
	Кредитно-финансовая структура сделок нефтегазового рынка
Другие характеристики	-

3.3. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Заключение торговых сделок с участниками нефтегазового рынка	Код	C	Уровень квалификации	6

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Брокер Брокер торговый Специалист

Требования к образованию и обучению	Высшее образование – бакалавриат Дополнительное профессиональное образование – программы повышения квалификации
Требования к опыту практической работы	Не менее трех лет в области оптовой торговли на нефтегазовом рынке
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование – программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	3324	Торговые брокеры
ЕКС	-	Брокер
	-	Брокер торговый
ОКПДТР	20330	Брокер (торговый)
	26541	Специалист
ОКСО	5.38.03.01	Экономика
	5.38.03.06	Торговое дело

3.3.1. Трудовая функция

Наименование	Проведение переговоров с потенциальными участниками торговых сделок	Код	C/01.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Формирование сделок в закупочных процедурах
	Подготовка тендерной документации
	Осуществление переписки с организаторами закупочных процедур
	Ведение деловых переговоров
	Организация взаимодействия технических и финансовых служб с тендерной комиссией
	Изучение материалов договора
	Внесение изменений в договор и их согласование
	Анализ участников торговых сделок
Необходимые умения	Формировать пакет документации для проведения закупочной процедуры
	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Выявлять ошибки, неточности и недостоверную информацию в тексте договора
	Определять необходимость внесения изменений в договор
	Документировать и протоколировать переговорный процесс
Необходимые знания	Правила и условия проведения тендеров
	Номенклатура товарной группы нефтегазового рынка
	Качественные параметры товарной группы нефтегазового рынка
	Методики ценообразования
	Базисные условия поставок товарной группы нефтегазового рынка
	Базисные условия соглашений
	Коммерческие, юридические, таможенные и логистические особенности заключения соглашений
	Правила ведения переговоров
	Положения международных правил внешней торговли
Другие характеристики	-

3.3.2. Трудовая функция

Наименование	Формирование коммерческих документов и соглашений на поставку/закупку товаров	Код	C/02.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Подготовка коммерческих документов и соглашений на поставку/закупку товаров
	Поиск альтернативных поставщиков и урегулирование деловых отношений
	Калькуляция прибыльности сделки
	Минимизация рисков сделки
Необходимые умения	Формировать документы и соглашения на поставку/закупку товаров
	Проводить переговоры с поставщиками с целью достижения компромиссных решений
	Определять прибыльность сделки
	Проводить комплексный расчет возможных рисков
Необходимые знания	Типовые формы и стандартные условия договоров
	Качественные и количественные параметры сделок на поставку/закупку товаров
	Типовые формы коммерческих документов
	Правила ведения переговоров
	Положения международных правил внешней торговли
Другие характеристики	-

3.3.3. Трудовая функция

Наименование	Определение механизмов ценообразования по сделке	Код	C/03.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Формирование предложений по цене и условиям поставки по сделке на основе рыночной информации и публикаций мировых ведущих энергетических агентств
	Обоснование расчета цены с учетом условий поставки и рынка продаж
	Составление ценовых формул с учетом торговой структуры «бизнес для бизнеса»
	Ведение переговоров по согласованию условий сделки, обсуждение системы скидок/премий
Необходимые умения	Анализировать и оценивать риски локального и макроэкономического порядка на момент заключения сделки и период ее исполнения
	Учитывать и применять специфический ценовой инструментарий от фиксированной цены до формулы с привязкой к индикациям на альтернативные или близкие по качеству продукты
	Прогнозировать краткосрочные ценовые тенденции
	Анализировать публикации международных энергетических агентств
Необходимые знания	Правила ценообразования на все виды нефти и нефтепродукты, производимые по мировым и российским стандартам качества
	Историческая база данных скидок, надбавок, эскалаций/деэскалаций, ценовых корректировок по качеству каждого конкретного продукта
	Типовые формы коммерческих документов

	Принципы, структура работы товарно-сырьевых бирж и методология формирования индикаций и котировок
Другие характеристики	-

3.3.4. Трудовая функция

Наименование	Определение механизмов финансирования и условий платежа по сделке	Код	C/04.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Проведение расчета совокупной стоимости проекта/сделки
	Формирование взаимоприемлемых схем кредитования, финансирования в соответствии с условиями контракта
	Согласование условий платежа и форм гарантийных финансовых обязательств
	Контроль открытия, обеспечения и обслуживания банковских гарантий и/или аккредитивов
Необходимые умения	Рассчитывать стоимость кредитно-финансовых услуг в применении к цене и условиям сделки
	Рассчитывать пени за несвоевременное исполнение кредитно-финансовых условий и/или просроченной оплаты по сделке
	Оценивать кредитоспособность контрагента
	Проводить деловые переговоры, обмен информацией с банками и страховыми организациями
Необходимые знания	Законодательство Российской Федерации в области торговли и финансов
	Правила работы банковской системы и проведения кредитно-финансовых операций
	Системы межбанковских взаиморасчетов
	Методы определения процентных ставок
	Положения международных правил внешней торговли
	Правила страхования грузов
	Формы банковских платежных и гарантийных документов по сделке
Другие характеристики	-

3.3.5. Трудовая функция

Наименование	Согласование с участниками сделки контрактных и опционных условий в соответствии с международными правилами внешней торговли	Код	C/05.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Составление, обсуждение и согласование контрактных условий: вида товара, качественной спецификации, цены, объема, условий поставки и оплаты
	Обсуждение торговых скидок или премий в зависимости от качества, сроков и условий оплаты
	Сравнительный расчет изменений цены при комбинированных условиях поставки
Необходимые умения	Моделировать условия поставки
	Определять наиболее коммерчески выгодные и экономичные направления поставки и маршруты
	Составлять контрактные условия
Необходимые знания	Положения международных правил внешней торговли
	Стандартные и альтернативные транспортные схемы для каждого сорта нефти и типа нефтепродуктов
	Логистическая география транспортных схем по всем видам продуктов
Другие характеристики	-

3.4. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Административное, коммерческое, финансовое и логистическое сопровождение сделок	Код	D	Уровень квалификации	6

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Главный специалист Ведущий специалист

Требования к образованию и обучению	Высшее образование – бакалавриат Дополнительное профессиональное образование – программы повышения квалификации
Требования к опыту практической работы	Не менее трех лет в области оптовой торговли на нефтегазовом рынке
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование – программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	2433	Специалисты по сбыту продукции (исключая

		информационно-коммуникационные технологии)
ЕКС	-	Специалист
ОКПДТР	20889	Главный специалист
	26541	Специалист
ОКСО	5.38.03.01	Экономика
	5.38.03.02	Менеджмент
	5.38.03.06	Торговое дело

3.4.1. Трудовая функция

Наименование	Обеспечение полноты и достоверности детализированной информации по сделкам	Код	D/01.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Своевременное предоставление данных о ходе заключения сделки и основных ее условиях
	Проверка текста договора
	Извещение коммерческих служб об изменениях и дополнениях в договоре
	Уведомление коммерческих служб обо всех устных переговорах и корреспонденции по сделке
Необходимые умения	Систематизировать и категорировать базы данных и документов о ходе заключения сделки и основных ее условиях
	Готовить договоры по сделкам
	Выявлять ошибки, неточности и недостоверную информацию в документах и договорах
	Обрабатывать информацию по сделкам
Необходимые знания	Структура торговых сделок на нефтегазовом рынке
	Формы и типы контрактов, договоров и соглашений
	Структурные построения информационных систем и особенности работы с ними
	Нормы этики делового общения
Другие характеристики	-

3.4.2. Трудовая функция

Наименование	Контроль соблюдения договорных обязательств по сделке	Код	D/02.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Проверка выполнения всех действий и работ согласно условиям договора
	Координация взаимодействия всех служб и сервисов в процессе исполнения договорных обязательств
	Контроль документооборота и правильности оформления товарно-сопроводительных документов
Необходимые умения	Контролировать и согласовывать вопросы по ходу исполнения договора
	Оформлять товарно-сопроводительные документы
	Организовывать и проводить переговоры со всеми службами и сервисами
Необходимые знания	Структура торговой сделки
	Основные условия договоров
	Формы товарно-сопроводительных документов
	Все виды операций по договору (транспортно-логистические, технические и финансовые)
	Положения международных правил внешней торговли
Другие характеристики	-

3.4.3. Трудовая функция

Наименование	Оперативное урегулирование несоблюдения договорных обязательств по сделке	Код	D/03.6	Уровень (подуровень) квалификации	6

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Досудебное решение спорных вопросов по сделке
	Подготовка документов по сделке для решения спорных вопросов в судебных инстанциях
	Проведение переговоров по вопросу соблюдения договорных обязательств
Необходимые умения	Производить расчет и обосновывать претензионные издержки
	Оформлять юридические документы для решения спорных вопросов в судебных инстанциях
Необходимые знания	Законодательство Российской Федерации в области торговли и финансов
	Условия договора по сделке
	Положения международных правил внешней торговли
	Правила оформления юридических документов
	Налоговое законодательство Российской Федерации
Другие характеристики	-

3.5. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Управление деятельностью по торговле углеводородными ресурсами	Код	E	Уровень квалификации	7

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Начальник отдела (в торговле) Начальник отдела (по маркетингу и сбыту продукции) Заведующий отделом (по маркетингу и сбыту продукции) Заведующий отделом (в торговле) Начальник отдела маркетинга Руководитель подразделения

Требования к образованию и обучению	Высшее образование – специалитет или магистратура Дополнительное профессиональное образование – программы повышения квалификации
Требования к опыту практической работы	Не менее пяти лет в области оптовой торговли на нефтегазовом рынке
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование – программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	1221	Руководители служб по сбыту и маркетингу
	1420	Руководители (управляющие) в розничной и оптовой торговле
ЕКС	-	Начальник отдела маркетинга
	-	Руководитель подразделения
ОКПДТР	22041	Заведующий отделом (в торговле)
	22047	Заведующий отделом (по маркетингу и сбыту продукции)
	24683	Начальник отдела (в торговле)
	24698	Начальник отдела (по маркетингу и сбыту продукции)
ОКСО	5.38.04.01	Экономика
	5.38.04.02	Менеджмент
	5.38.04.06	Торговое дело

3.5.1. Трудовая функция

Наименование	Определение приоритетных направлений развития трейдерского бизнеса	Код	E/01.7	Уровень (подуровень) квалификации	7

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Принятие решений по приоритетам деятельности подразделения исходя из стратегических целей организации, результатов бенчмаркинга
	Подготовка и утверждение программ и планов мероприятий по развитию трейдерского бизнеса
	Определение источников и объемов финансирования инновационных проектов, связанных с автоматизацией и интеллектуализацией бизнес-процессов, внедрением новых технологий, управлением качеством
Необходимые умения	Определять задачи деятельности подразделения исходя из целей и стратегии организации
	Организовывать и контролировать мероприятия по развитию трейдерского бизнеса
	Координировать деятельность подразделения
	Рассчитывать потребность в финансировании инновационных проектов
	Использовать методы управления финансовыми рисками
Необходимые знания	Нефтегазовая торговля, отечественный и зарубежный опыт трейдерского бизнеса
	Проектный и финансовый менеджмент
	Методы управления проектами
	Структурное построение информационных систем и особенности работы с ними
	Нефтегазовое дело, топливная энергетика, мировые нефтегазовые рынки
Другие характеристики	-

3.5.2. Трудовая функция

Наименование	Определение стратегии торговых сделок	Код	E/02.7	Уровень (подуровень) квалификации	7

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Принятие решений по стратегии торговых сделок, связанной с товарной номенклатурой, предпочтительными поставщиками, покупателями, торговыми площадками, транспортной логистикой
	Корректировка программ и планов торговых сделок исходя из рыночной

	конъюнктуры, трендов в мировой углеводородной энергетике, политической ситуации
	Переговоры с партнерами и потенциальными участниками торговых сделок
Необходимые умения	Разрабатывать перспективные программы развития трейдерского бизнеса
	Отслеживать конъюнктуру рынка нефтегазовой торговли
	Оценивать финансовые риски
Необходимые знания	Положения международных правил внешней торговли
	Нефтегазовый трейдинг, отечественные и зарубежные практики трейдерского бизнеса
	Методы управления финансовыми рисками
	Стандартные и альтернативные транспортные схемы для каждого сорта нефти и типа нефтепродуктов
	Логистическая география транспортных схем по всем видам продуктов нефтегазового рынка
Другие характеристики	-

3.5.3. Трудовая функция

Наименование	Процессное управление трейдерской деятельностью	Код	E/03.7	Уровень (подуровень) квалификации	7

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала	Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Оптимизация структуры нефтетрейдингового подразделения
	Управление деятельностью трейдеров, контроль деятельности трейдеров
	Оптимизация торговых сделок
Необходимые умения	Внедрять процедуры оптимизации структуры нефтетрейдингового подразделения
	Определять параметры и критерии оценки деятельности трейдеров
	Определять программы достижения целей и задач нефтетрейдингового подразделения
	Разрабатывать направления оптимизации торговых сделок
	Организовывать контроль торговых сделок
Необходимые знания	Положения международных правил внешней торговли
	Нефтегазовая торговля, отечественный и зарубежный опыт трейдерского бизнеса
	Нефтегазовое дело, топливная энергетика, мировые нефтегазовые рынки
	Стандартные и альтернативные транспортные схемы для каждого сорта нефти и типа нефтепродуктов
	Логистическая география транспортных схем по всем видам продуктов нефтегазового рынка
Другие характеристики	-

IV. Сведения об организациях – разработчиках профессионального стандарта

4.1. Ответственная организация-разработчик

Общероссийское объединение работодателей «Российский союз промышленников и предпринимателей», город Москва	
Управляющий директор Управления развития квалификаций	Смирнова Юлия Валерьевна

4.2. Наименования организаций-разработчиков

1	Некоммерческое партнерство «Развитие инноваций топливно-энергетического комплекса «Национальный институт нефти и газа», город Москва
2	ФГБОУ ВПО «Российский государственный университет нефти и газа имени И. М. Губкина», город Москва

[1] Общероссийский классификатор занятий.
[2] Общероссийский классификатор видов экономической деятельности.
[3] Единый квалификационный справочник должностей руководителей, специалистов и служащих.
[4] Общероссийский классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов.
[5] Общероссийский классификатор специальностей по образованию.

gost.e-ecolog.ru