ВНИПИ труда в строительстве
Госстроя СССР

Рекомендации

по определению убытков, причиненных строительно-монтажным организациям невыполнением обязательств по договору поставки

Москва 1985

gost.e-ecolog.ru

ВСЕСОЮЗНЫЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
И ПРОЕКТНЫЙ ИНСТИТУТ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ
(ВНИПИ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ)
ГОССТРОЯ СССР

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ОПРЕДЕЛЕНИЮ УБЫТКОВ, ПРИЧИНЕННЫХ СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫМ ОРГАНИЗАЦИЯМ НЕВЫПОЛНЕНИЕМ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ДОГОВОРУ ПОСТАВКИ

Москва Стройиздат 1985

УДК 69.003:658.588.7

Рекомендованы к изданию Ученым советом Белорусского филиала ВНИПИ труда в строительстве Госстроя СССР.

Рекомендации по определению убытков, причиненных строительно-монтажным организациям невыполнением обязательств по договору поставки/ВНИПИ труда в строительстве.— М.: Стройиздат, 1985.— 20 с.

Содержат основные положения о составе убытков и определению их размера при наиболее распространенных нарушениях обязательств по договорам поставки, некоторые предложения по организации контроля их исполнения.

Для инженерно-технических работников, юрисконсультов строительно-монтажных организаций.

Разработаны Белорусским филиалом ВНИПИ труда в строительстве Госстроя СССР (кандидаты юрид. наук *В. Ф. Бохан, Ю. Я. Липшиц*) и НИИЭС Госстроя СССР (канд. юрид. наук *Ю. Г. Болтянский*).

Р $\frac{3201010000-304}{047(01)-85}$ Инструкт.-нормат., 2 вып.— 19 —84.

© Стройиздат, 1985

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Настоящие Рекомендации разработаны на основе Положения о поставках продукции производственно-технического назначения, инструкций о порядке приемки продукции по количеству и качеству, инструктивных указаний Госарбитража СССР, а также практики разрешения хозяйственных споров органами государственного и ведомственного арбитража.

1.2. Рекомендации содержат основные положения о составе убытков при невыполнении договорных обязательств по поставке продукции, по определению размера убытков в случае ее недопоставки или просрочки поставки, при поставке продукции, не предусмотренной договором, некачественной продукции, с производственными и конструктивными недостатками и некомплектной; обязанности отдельных подразделений строительно-монтажной организации по представлению необходимых материалов.

1.3. Комплекс работ по возмещению убытков охватывает следующие основные этапы:

контроль исполнения договоров поставки;

определение вида и размера штрафных санкций за невыполнение договорных обязательств;

выявление неблагоприятных последствий в производственной деятельности из-за невыполнения договорных обязательств;

принятие мер по устранению неблагоприятных последствий;

определение размера убытков;

предъявление претензий и исков к поставщику (изготовителю).

1.4. Личную ответственность за состояние работы по возмещению убытков несут руководители строительно-монтажных организаций, а также должностные лица, ответственные за ведение претензионно-исковой работы.

Обязанность координации работы по возмещению убытков возлагается на юридическую службу строительно-монтажной организации.

2. СОСТАВ УБЫТКОВ

2.1. Поставщик (изготовитель), допустивший нарушение договора поставки, обязан независимо от уплаты неустойки (штрафа, пени) возместить строительно-монтажной организации причиненные ей убытки в части, не покрытой неустойкой (штрафом, пени).

При поставке продукции некомплектной или ненадлежащего качества убытки возмещаются без зачета неустойки (штрафа).

При взыскании штрафа за поставку продукции, забракованной

как не соответствующей стандартам, техническим условиям, образцам (эталонам), а также за поставку продукции более низкого качества в случае отказа от ее принятия, штраф за некомплектность, отсутствие маркировки или за ненадлежащую маркировку продукции и тары, а также за поставку той же продукции в ненадлежащей таре или упаковке не взыскивается.

2.2. К убыткам относятся:

расходы, произведенные строительно-монтажной организацией в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением договора поставки;

утрата или повреждение имущества;

неполученные строительно-монтажной организацией доходы, которые она получила бы, если бы обязательство по договору поставки было исполнено поставщиком (изготовителем) надлежащим образом.

Под произведенными расходами следует понимать фактически понесенные строительно-монтажной организацией затраты в результате невыполнения обязательств на день предъявления претензии поставщику (изготовителю). Ими являются, например, уплата взысканной неустойки, оплата работ по устранению производственных дефектов в изделиях, дополнительные расходы по транспортировке груза и т. д.

Стоимость работ, произведенных в связи с нарушением поставщиком (изготовителем) обязательств по договору, определяется в пределах действующих нормативов затрат изделий и материалов, трудовых и других затрат. Расходы, превышающие установленные нормативы, в состав убытков не включаются.

Повреждение имущества выражается в утрате им полезных свойств полностью или частично. Частичным повреждение считается тогда, когда ценность имущества уменьшилась, но оно может быть использовано по назначению или для других целей. Повреждение будет полным, если имущество утратило ценность полностью и его невозможно использовать.

Утрата имущества — это лишение возможности строительно-монтажной организации владеть, пользоваться и распоряжаться соответствующими материальными ценностями. Утрата имущества может быть законной и незаконной.

Под неполученными строительно-монтажной организацией доходами понимается:

неполученная плановая прибыль;

неполученная сумма премии за ввод в действие объектов строительства, установленная при заключении договора подряда на капитальное строительство.

Неполученные доходы по отдельному строящемуся объекту подлежат включению в состав убытков независимо от выполнения плана ввода других объектов за соответствующий период.

2.3. Из убытков исключаются все суммы, которые строительно-монтажная организация не израсходовала вследствие того, что поставщик (изготовитель) нарушил обязательства по договору поставки.

2.4. Если строительно-монтажной организации причиняются убытки по вине нескольких поставщиков (изготовителей), то они все привлекаются к ответственности с учетом правил подведомственности хозяйственных споров соответствующему арбитражу.

Если возникновению убытков способствовала в определенной мере вина строительно-монтажной организации, то иск о взыскании убытков предъявляется не полностью, а в соответствующей части.

Убытки, возникшие по вине работников строительно-монтажной организации, возмещению поставщиком (изготовителем) не подлежат.

2.5. В случае освобождения поставщика (изготовителя) компетентным органом полностью или частично от уплаты неустойки за неисполнение обязательств, причиненные убытки не подлежат взысканию с поставщика полностью или в соответствующей части.

2.6. Поставщик (изготовитель), нарушивший договор, возмещает причиненные в результате этого убытки, как правило, в части, не покрытой неустойкой (п. 104 Положения о поставках продукции). Это означает, что при определении суммы претензии исключаются убытки, размер которых меньше неустойки. Например, неустойка составляет 1000 руб., а убытки — 500 руб. С учетом зачета претензия предъявляется на 1000 руб.

Если убытки превышают размер неустойки, то претензия предъявляется на сумму убытков. Например, неустойка равна 1500 руб., а убытки составляют 2000 руб. С учетом зачета претензия предъявляется на 2000 руб.

Если вопрос о взыскании убытков возникает после разрешения спора о неустойке, то зачету подлежит сумма фактически взысканной неустойки. Например, взыскана неустойка в размере 1000 руб., а убытки составляют 2500 руб. С учетом зачета претензия предъявляется на сумму 1500 руб.

При взыскании неустойки с поставщика (изготовителя) полностью или частично в доход бюджета строительно-монтажная организация вправе требовать возмещения убытков лишь в части, не покрытой всей взысканной неустойкой, включая также неустойку, обращенную в доход бюджета. Например, был предъявлен иск о взыскании 800 руб. неустойки, госарбитраж взыскал в пользу строительно-монтажной организации 600 руб., а 200 руб.— в доход союзного бюджета. Зачету подлежит вся сумма неустойки — 800 руб.

Если арбитраж повысил размер неустойки, взыскиваемой с поставщика (изготовителя), грубо нарушившего договор, и обращает часть неустойки в доход бюджета, то зачету подлежит лишь та часть неустойки которая взыскана в пользу строительно-монтажной организации.

2.7. При поставке продукции ненадлежащего качества или некомплектной строительно-монтажная организация предъявляет требование о возмещении убытков без зачета взысканного штрафа (п. 104 Положения о поставках продукции). Например, при поставке продукции с производственными недостатками штраф составляет 1000 руб., а убытки равны 2000 руб. Претензия в этом случае предъявляется на сумму 3000 руб.

2.8. Строительно-монтажная организация, пропустившая срок исковой давности на предъявление иска о взыскании неустойки за нарушение обязательств по договору, предъявляет требования о взыскании убытков только в части, не покрытой неустойкой. Например, в результате недопоставки продукции с поставщика подлежат взысканию неустойка в размере 2000 руб. и убытки в сумме 5000 руб. Срок исковой давности (6 мес) для взыскания неустойки пропущен, поэтому предъявлять иск следует только на сумму 3000 руб.

На полную сумму иск предъявляется при наличии основания для восстановления срока исковой давности.

3. ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ОБОСНОВАНИЕ УБЫТКОВ ПРИ ПРОСРОЧКЕ ПОСТАВКИ ИЛИ НЕДОПОСТАВКЕ ПРОДУКЦИИ

3.1. При просрочке поставки или недопоставке продукции в установленный договором срок поставщик уплачивает строительно-монтажной организации за просрочку или недопоставку продукции неустойку в размере 8% стоимости не поставленной в срок продукции по отдельным наименованиям номенклатуры (ассортимента).

За просрочку поставки или за недопоставку оборудования для пусковых строек и строек досрочного завоза неустойка взыскивается в полуторном размере (п. 68 Положения о поставках продукции).

3.2. Недопоставка или несвоевременная поставка приводит к образованию дефицита продукции. Для его ликвидации строительно-монтажная организация должна использовать свой производственный запас материалов, изделий и конструкций.

3.3. При отсутствии или недостаточности запаса для замены недопоставленной продукции строительно-монтажная организация обязана принять меры к восполнению недостающих материалов, изделий. Такими мерами, в частности, являются:

вывоз продукции собственным транспортом;

доставка продукции ускоренным способом;

доставка продукции от другого поставщика (изготовителя);

применение в строительном производстве более дорогостоящей продукции, чем предусмотрено сметой;

изготовление недостающей продукции собственными силами.

3.4. При вывозе продукции собственным транспортом, ускоренным способом и доставке ее от другого поставщика убытки возникают в случае превышения фактических расходов на перевозку по сравнению с плановыми. Размер убытков представляет собой разность между фактическими и плановыми расходами по перевозке недопоставленной по договору продукции.

Доказательствами причинения убытков являются: справка о наличии производственных запасов, товарно-транспортные накладные, счета об оплате продукции, справка-расчет плановой стоимости перевозок недопоставленной продукции в соответствии с действующими тарифами и др.

3.5. Замена учтенных в смете материалов, деталей и конструкций, недопоставленных поставщиком (изготовителем), на более дорогостоящие и требующие повышенных затрат труда может вызвать убытки. Размер убытков равен сумме отклонений от планируемого варианта в стоимости материалов, деталей, конструкций, затрат на заработную плату, эксплуатацию строительных машин и накладных расходов. Эти убытки возмещаются в том случае, если они меньше убытков, которые могли бы возникнуть при неиспользовании в строительном производстве более дорогостоящих материалов, деталей, конструкций.

Доказательствами причинения убытков являются: выписка из сметы о стоимости планируемых работ, справка о производственных нормах расхода применяемых материалов и их планово-расчетной цене, выписка из Единых норм и расценок на строительно-монтажные работы, наряд на выполнение работ и др.

3.6. При изготовлении недостающей продукции собственными силами убытки представляют собой отклонение между себестоимостью продукции и ценой на нее по прейскуранту. Из суммы убытков исключаются расходы по доставке продукции, которые не произвела строительно-монтажная организация из-за недопоставки продукции.

Доказательствами причинения убытков являются: выписка из прейскуранта о цене продукции; калькуляция себестоимости продукции и др.

3.7. Принимаемые строительно-монтажной организацией меры не всегда могут привести к восполнению недопоставленной продукции. В этом случае для строительно-монтажной организации могут возникнуть, в частности, следующие неблагоприятные последствия:

простой строительных машин;

простой рабочих;

несвоевременное обеспечение строительной готовности работ субподрядным организациям;

несвоевременная сдача заказчику объекта (комплекса);

уплата повышенных процентов за пользование банковским кредитом;

увеличение себестоимости строительно-монтажных работ;

неполучение премии за ввод в действие в срок объекта строительства;

уплата неустойки (пеня, штраф).

3.8. При простое строительных машин убытки будут состоять из следующих расходов:

по оплате за все время простоя машин;

по перебазировке их с одного объекта на другой.

При простое строительно-монтажная организация должна доказать, что эксплуатировать машины на других объектах или применять их для выполнения других работ не было возможности.

Доказательствами причинения убытков являются: листки об учете простоев, путевые листы, справка о транспортных расходах и др.

3.9. При простое рабочих убытки состоят из суммы заработной платы, выплаченной им в соответствии с трудовым законодательством за все время простоя. В этом случае строительно-монтажная организация должна доказать, что рабочих нельзя было перевести на другие работы или объекты.

Если рабочие были переведены на другие работы, то в убытки включаются:

доплаты к среднему заработку или тарифной ставке (окладу);

заработная плата за время переобучения при временном переводе на другую работу;

затраты на доставку рабочих на другие объекты и возврат на прежний объект.

Доказательствами причинения убытков являются: листки об учете простоев, справка бухгалтерии о сумме доплат к среднему заработку, справка о транспортных расходах, путевые листы и др.

3.10. При несвоевременном представлении субподрядными организациями фронта работ убытки состоят из суммы неустойки, выплаченной им по этому основанию.

Доказательствами причинения убытков являются: банковские документы об уплате неустойки, протокол заседания арбитража.

3.11. Повышенные проценты за пользование банковским кредитом строительно-монтажная организация уплачивает в тех случаях, когда ввод объекта производится с нарушением планового срока. Убытки представляют собой разность между фактически произведенными расходами на уплату процентов за пользование ссудами и плановыми расходами по этой статье.

3.12. Завершение строительства объекта с нарушением плановых сроков приводит к увеличению себестоимости строительно-монтажных работ за счет условно-постоянной части накладных расходов ($У_{Н_у}$).

Величина этих убытков определяется по формуле

$$У_{Н_{у_i}} = \sum_{1}^{m} Н_{у_i} \left(1 - Т_{ф_i}/Т_{п_i}\right), \qquad (1)$$

где $Н_{у_i}$ — условно-постоянные накладные расходы по i-му объекту, определяемые в размере: для общественных организаций — 50% сметной величины накладных расходов i-го объекта; для специализированных организаций — 30% сметной величины накладных расходов i-го объекта; $Т_{п_i}$, $Т_{ф_i}$ — соответственно плановый и фактический сроки продолжительности строительства объекта; m — число объектов, не сданных заказчику в плановый срок из-за данной недопоставки.

Доказательствами причинения убытков являются выписка из плана подрядных работ, расчет плановой и фактической себестоимости по статьям затрат, копия акта о приемке объекта и др.

3.13. Завершение строительства объекта с нарушением плановых сроков лишает строительно-монтажную организацию права на получение от заказчика премий за ввод в действие производственных мощностей и объектов строительства. Размер премии устанавливается договором подряда на капитальное строительство и Положением о премировании работников за ввод в действие в срок и досрочно производственных мощностей и объектов строительства.

Доказательствами причинения убытков являются выписка из плана подрядных работ, копия акта о приемке Государственной комиссией объекта, копия договора подряда на капитальное строительство объекта и особых условий к нему и др.

3.14. Взысканная со строительно-монтажной организации неустойка (штраф, пеня) является убытками, которые подлежат возмещению поставщиком (изготовителем). При взыскании этих убытков подлежит зачету неустойка (штраф, пеня), которую взыскала или могла взыскать строительно-монтажная организация за невыполнение соответствующего обязательства с контрагентов по другим договорам. Например, в результате несвоевременной поставки конструкций строительно-монтажная организация несвоевременно сдала объект, заказчик взыскал в связи с этим 5000 руб. пени. За несвоевременную поставку конструкций строительно-монтажная организация взыскала с поставщика неустойку в сумме 1000 руб. С учетом зачета претензия должна предъявляться на сумму 4000 руб.

Доказательствами причинения убытков являются решения арбитража о взыскании неустойки, банковские документы о перечислении взысканных сумм в пользу кредиторов и др.

3.15. Вследствие недопоставки продукции строительно-монтажная организация может нести дополнительные расходы, что влечет увеличение суммы заемных средств. Здесь имеет место иммобилизация оборотных средств. В этом случае строительно-монтажная организация несет убытки в виде уплаченных банку процентов за пользование ссудами. Убытки $У_{ни}$ исчисляются по формуле

$$У_{ни} = РВ_р П_{кр}/100 \times 365, \qquad (2)$$

где $П_{кр}$ — норма платы за пользование банковским кредитом, %; $Р$ — сумма понесенных строительно-монтажной организацией расходов или необоснованно оплаченная и не возвращенная поставщиком (изготовителем), руб.; $В_р$ — время, истекшее со дня, когда были произведены дополнительные расходы, по день фактического возмещения убытков (со дня, когда причитающиеся строительно-монтажной организации суммы следовало выплатить, по день фактической уплаты), дни.

Доказательствами причинения убытков являются справки о сумме займа, стоимости продукции в размере оборотных средств и др.

4. ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ОБОСНОВАНИЕ УБЫТКОВ ПРИ ПОСТАВКЕ ПРОДУКЦИИ, НЕ ПРЕДУСМОТРЕННОЙ ДОГОВОРОМ

4.1. При поставке без согласия строительно-монтажной организации не предусмотренной договором продукции с поставщика взыскивается неустойка в размере 3% стоимости такой продукции (п. 71 Положения о поставках продукции).

Ответственность поставщик несет в тех случаях, когда строительно-монтажная организация отказывается от принятия этой продукции и оставляет ее на ответственное хранение.

Если организация приняла для использования продукцию, поставленную без ее предварительного письменного согласия с нарушением номенклатуры (ассортимента), и поставка предусмотренной договором продукции по общей стоимости выполнена, поставщик уплачивает штраф в размере 8% стоимости непоставленной продукции (п. 69 Положения о поставках продукции).

4.2. Поставка без согласия строительно-монтажной организации не предусмотренной договором продукции представляет собой отгрузку материалов, деталей, конструкций:

при отсутствии договора поставки;

сверх предусмотренного договором количества;

ранее установленного срока;

не указанных в договоре.

4.3. Поставка не предусмотренной договором продукции влечет следующие неблагоприятные для строительно-монтажной организации последствия:

приемку продукции от транспортной организации;

хранение продукции;

реализацию продукции или возврат ее поставщику.

4.4. Приемка продукции от транспортной организации вызывает затраты:

на оплату расходов и сборов, взимаемых железными дорогами и

пароходством за подачу вагонов или судов к местам разгрузки, по их уборке после окончания разгрузки, по выгрузке материалов, содержанию складов либо аренде участков для разгрузки на станциях назначения;

на погрузку продукции в автомобильный транспорт на станции (в порту, на пристани) прибытия, перевозку на склад и выгрузку продукции.

Доказательствами причиненных убытков являются банковские документы об уплате расходов, выписка из ведомости выплаты заработной платы, путевые листы и др.

4.5. Расходы на хранение продукции состоят из суммы следующих платежей: амортизационных отчислений со стоимости склада, платы за основные фонды (склад) и затрат на эксплуатацию складских зданий, подъемно-транспортного и другого оборудования.

Убытки по выплате амортизационных отчислений со стоимости склада $У_а$ определяются по формуле

$$У_а = В_х К С_с П_а / 100 М \times 365, \quad (3)$$

где $С_с$ — балансовая стоимость склада, руб.; $П_а$ — норма амортизационных отчислений, %; М — вместимость склада, т, $м^3$ и др.; К — количество продукции, т, $м^3$ и др.; $В_х$ — время хранения продукции, дни.

Затраты на эксплуатацию складских зданий, подъемно-транспортного и другого оборудования $У_с$ определяются по формуле

$$У_с = В_х К З_с / 100 М \times 365, \quad (4)$$

где $З_с$ — плановые затраты на эксплуатацию складских зданий, подъемно-транспортного и другого оборудования за год, руб.

Убытки по выплате отчислений за пользование основными средствами $У_о$ определяются по формуле

$$У_о = В_х К С_с П_ф / 100 М \times 365, \quad (5)$$

где $П_ф$ — норма платы за пользование основными фондами, %.

Доказательствами причинения убытков являются справки о балансовой стоимости и вместимости склада, времени хранения, количестве (объеме) продукции, банковские документы о произведенных расходах и др.

4.6. Расходы по реализации продукции или возврату ее поставщику (изготовителю) состоят из оплаты следующих работ:

по погрузке продукции на складе строительно-монтажной организации и на станции (на пристани, в порту) отправления;

по перевозке продукции на станцию (на пристань, в порт) отправления;

на подачу вагонов (судов) на ветки (пристани) строительно-монтажных организаций, их уборку и содержание подъездных путей;

за доставку продукции на станцию (на пристань, в порт) назначения (транспортные тарифы).

Доказательствами причинения убытков являются: банковские платежные документы об уплате транспортных расходов, выписки из ведомости выплаты заработной платы, путевые листы, товарно-транспортные накладные и др.

4.7. За задержку сверх установленных сроков (не позднее пяти дней со дня получения уведомления) распоряжения об использовании продукции, принятой строительно-монтажной организацией на ответственное хранение, поставщик уплачивает пеню за каждый день задержки в размере 0,2% стоимости продукции, но не более 5% ее стоимости (п. 85 Положения о поставках продукции). Указанная пеня подлежит зачету при определении суммы претензии.

4.8. При поставке продукции, не указанной в договоре, строительно-монтажная организация в отдельных случаях по производственным условиям не может воспользоваться своим правом отказа от приемки ее и использует эту продукцию в строительном производстве вместо обусловленной договором. Доказав это обстоятельство, строительно-монтажная организация вправе требовать от поставщика возмещения своих убытков, возникающих вследствие удорожания фактической себестоимости строительно-монтажных работ. Определение и обоснование этих убытков производится в порядке, изложенном в пп. 3.3, 3.6 настоящих Рекомендаций.

4.9. Строительно-монтажная организация несет убытки в виде уплаченных банку процентов за пользование ссудами в случаях, когда она произвела дополнительные расходы вследствие поставки не предусмотренной договором продукции, и эти расходы вызвали увеличение суммы заемных средств. Определение и обоснование этих убытков производится в порядке, изложенном в п. 3.15 настоящих Рекомендаций.

5. ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ОБОСНОВАНИЕ УБЫТКОВ ПРИ ПОСТАВКЕ НЕКАЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

5.1. При поставке некачественной продукции с изготовителя (поставщика) взыскивается штраф в размере 20% стоимости такой продукции (п. 72 Положения о поставках продукции).

5.2. Получение некачественной продукции влечет для строительно-монтажной организации следующие неблагоприятные последствия:

приемку продукции от транспортной организации;

производство экспертизы качества продукции;

хранение продукции;

реализацию продукции или возврат ее изготовителю (поставщику).

5.3. Убытки, возникающие вследствие приемки продукции от транспортной организации, ее хранения, реализации или возврата изготовителю (поставщику), определяются и обосновываются в порядке, изложенном в пп. 4.3—4.6 настоящих Рекомендаций.

Расходы по производству экспертизы являются убытками строительно-монтажной организации и подлежат взысканию с изготовителя (поставщика).

Доказательством причинения убытков являются: платежное поручение об уплате расходов по экспертизе, акт экспертизы.

5.4. При оплате некачественной продукции строительно-монтажная организация взыскивает с поставщика (изготовителя) 5% годовых за все время пользования денежными средствами (п. 98 Положения о поставках продукции). Эта сумма при определении размера претензии зачету не подлежит. Наряду с процентами взыскивается необоснованно перечисленная поставщику (изготовителю) сумма.

5.5. Хранение некачественной продукции, которая оплачена строительно-монтажной организацией, вызывает дополнительные расходы (наряду с указанными в п. 4.5) в виде отчислений за пользование оборотными средствами на приобретение этой продукции. Убытки от выплаты этих отчислений $У_{об}$ определяются по формуле

$$У_{об} = В_х КЦП_{об}/100\,365, \qquad (6)$$

где Ц — цена за соответствующую единицу измерения продукции, руб.; $П_{об}$ — норма платы за пользование оборотными средствами (кредитами при использовании заемных оборотных средств), руб.

Доказательствами причинения этих убытков являются накладные о поступлении продукции, акт приемки продукции по качеству, банковские платежные документы об оплате продукции и отчислений, справка о времени хранения продукции на складе.

5.6. Строительно-монтажная организация несет убытки в виде уплаченных банку процентов за пользование ссудами в случаях, когда она произвела дополнительные расходы, оплатила некачественную продукцию, и эти затраты вызвали увеличение суммы заемных средств. Определение и обоснование этих убытков производится в порядке, изложенном в п. 3.15 настоящих Рекомендаций.

5.7. Несвоевременная замена некачественной продукции считается недопоставкой и поставщик (изготовитель) уплачивает неустойку в соответствии с п. 68 Положения о поставках продукции.

Возникающие при этом убытки определяются и обосновываются в порядке, указанном в разд. 3 настоящих Рекомендаций.

5.8. За задержку сверх установленных сроков распоряжения об использовании некачественной продукции, принятой строительно-монтажной организацией на ответственное хранение, поставщик уплачивает пеню в размере 0,2% стоимости продукции за каждый день задержки, но не более 5% ее стоимости (п. 85 Положения о поставках продукции).

6. ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ОБОСНОВАНИЕ УБЫТКОВ ПРИ ПОСТАВКЕ ПРОДУКЦИИ С ПРОИЗВОДСТВЕННЫМИ ИЛИ КОНСТРУКТИВНЫМИ НЕДОСТАТКАМИ

6.1. При поставке продукции с производственными или конструктивными недостатками изготовитель (поставщик) уплачивает строительной организации штраф в размере 5% стоимости этой продукции.

Если изготовитель (поставщик) должен был устранить недостатки, но не выполнил этого обязательства в установленный срок, то он уплачивает штраф в размере 20% стоимости продукции с неустраненными недостатками (п. 73 Положения о поставках продукции). При взыскании этого штрафа подлежит зачету ранее взысканный штраф в размере 5%.

6.2. Поставка продукции с производственными или конструктивными недостатками влечет для строительно-монтажной организации следующие неблагоприятные последствия:

приемку продукции от транспортной организации;

производство экспертизы качества продукции;

хранение продукции;

устранение недостатков своими средствами.

Неблагоприятные последствия по приемке продукции от транспортной организации возникают в тех случаях, когда изготовитель (поставщик) не устранил в установленный срок недостатки, и строительно-монтажная организация отказалась от использования продукции. Расходы на хранение взыскиваются за все время хранения продукции на складе до устранения недостатков или ее замены. Возникающие убытки определяются и обосновываются в порядке, изложенном в пп. 4.3—4.6, 5.2—5.5 настоящих Рекомендаций.

6.3. Если строительно-монтажная организация оплатила поступившую с производственными или конструктивными недостатками продукцию, а затем отказалась от ее приемки, то с поставщика взыскивается 5% годовых в порядке, изложенном в п. 5.4 настоящих Рекомендаций.

Доказательством оплаты продукции и срока пользования денежными средствами является банковский документ о производстве расчета за поступившую продукцию.

6.4. При устранении недостатков своими средствами дополнительные расходы строительно-монтажной организации состоят из стоимости материалов, необходимых для устранения дефектов; затрат по заработной плате рабочим; затрат на эксплуатацию строительных машин и накладных расходов.

Доказательствами причинения убытков являются акт приемки продукции по качеству, наряд на выполнение работ по устранению брака, справка о работе механизмов и др.

6.5. Продукция с производственными или конструктивными недо-

статками, не принятая строительно-монтажной организацией, в счет исполнения обязательств по договору не засчитывается. Она считается недопоставленной, и поставщик (изготовитель) уплачивает неустойку в соответствии с п. 68 Положения о поставках продукции. Возникающие при этом убытки определяются и обосновываются в порядке, указанном в разд. 3 настоящих Рекомендаций.

6.6. Строительно-монтажная организация несет убытки в виде уплаченных банку процентов за пользование ссудами в случаях, когда она произвела дополнительные расходы, оплатила продукцию с производственными или конструктивными недостатками и эти расходы вызвали увеличение суммы заемных средств. Определение и обоснование этих убытков производится в порядке, изложенном в п. 3.15 настоящих Рекомендаций.

6.7. Открытые недостатки обнаруживаются не в процессе обычной приемки продукции по качеству, а выявляются лишь в процессе обработки, подготовки к монтажу, в процессе монтажа, испытания или использования ее в строительных работах. При установлении скрытых недостатков возмещаются:

затраты на обработку, подготовку к монтажу, демонтаж, монтаж, испытание или использование продукции;

затраты по устранению брака в строительно-монтажных работах, возникшего в результате применения продукции со скрытыми дефектами;

транспортные расходы по вывозу со строительной площадки отходов и мусора, образующегося в процессе устранения брака в работах;

накладные расходы.

Доказательствами причинения этих убытков являются акт об установлении дефектов (заключение экспертизы), наряд на устранение недостатков, справка о производственных нормах расхода использованных материалов и их планово-расчетной цене, путевые листы и др.

7. ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ОБОСНОВАНИЕ УБЫТКОВ ПРИ ПОСТАВКЕ НЕКОМПЛЕКТНОЙ ПРОДУКЦИИ

7.1. При поставке некомплектной продукции (п. 47 Положения о поставках продукции) изготовитель (поставщик) уплачивает штраф в размере 20% стоимости комплекта (п. 77 Положения о поставках продукции). Такая ответственность наступает в тех случаях, когда комплектность продукции определяется государственными стандартами, техническими условиями, прейскурантами или договором поставки.

За некомплектность поставки (п. 48 Положения о поставках продукции) поставщик уплачивает покупателю штраф в размере 2,5% стоимости всех изделий, входящих в комплектную поставку (п. 79 Положения о поставках продукции).

7.2. Поставка некомплектной продукции влечет для строительно-монтажной организации следующие неблагоприятные последствия:

приемка продукции от транспортной организации;

хранение продукции;

возврат ее изготовителю (поставщику).

Неблагоприятные последствия (кроме хранения) возникают в тех случаях, когда изготовитель (поставщик) не укомплектовал в согласованный срок продукцию и строительно-монтажная организация отказалась от ее приемки. Расходы на хранение взыскиваются за все время нахождения неукомплектованной продукции на складе до ее укомплектования, замены или возврата изготовителю (поставщику). Возникающие при этом убытки определяются и обосновываются в порядке, изложенном в пп. 4.3 — 4.6, 5.2—5.5 настоящих Рекомендаций.

7.3. Если строительно-монтажная организация оплатила некомплектную продукцию, а изготовитель отказался ее доукомплектовать или заменить комплектной, то в этом случае он уплачивает строительно-монтажной организации 5% годовых в порядке, изложенном в п. 5.4 настоящих Рекомендаций.

Доказательством оплаты продукции и срока пользования денежными средствами являются документы банка о производстве расчета за поступившую продукцию.

7.4. Некомплектная продукция, не принятая строительно-монтажной организацией, в счет исполнения обязательств по договору не засчитывается. Она считается недопоставленной, и поставщик (изготовитель) уплачивает неустойку в соответствии с п. 68 Положения о поставках продукции. Возникающие при этом убытки определяются и обосновываются в порядке, указанном в разд. 3 настоящих Рекомендаций.

8. КОНТРОЛЬ ИСПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРОВ ПОСТАВКИ

8.1. Обязанности структурных подразделений и должностных лиц по контролю исполнения договоров поставки устанавливаются соответствующим нормативным актом (приказом, инструкцией, стандартом) строительно-монтажной организации.

Управление производственно-технической комплектации (УПТК) от имени строительно-монтажной организации заключает договоры на поставку продукции. Контроль исполнения этих договоров по срокам, количеству и ассортименту осуществляют соответствующие службы УПТК. Они же организуют контроль качества только в отношении той продукции, которая поступает на склады УПТК.

УПТК по истечении установленного договором периода поставки (месяца, квартала) не позднее 15-го числа следующего месяца подводит итоги выполнения поставщиками договорных обязательств по каждому договору (наряду) в отдельности.

При нарушении поставщиками обязательств УПТК в пятидневный срок сообщает об этом в письменном виде юридической службе. В сообщении приводятся следующие данные: номер и дата договора (наряда); наименование поставщика, не выполнившего обязательства; количество и стоимость недопоставленной продукции; строительное управление, которому предназначалась продукция.

8.2. Контроль исполнения договоров поставки по качеству осуществляют лица, принимающие продукцию на строительных объектах, складах комплектации УПТК (мастера, кладовщики, производители работ). В случае поступления некачественной или некомплектной продукции они уведомляют строительную лабораторию треста (объединения).

Лаборатория по указанию руководителя строительно-монтажной организации или его заместителя выделяет в состав комиссии своего представителя, который организовывает приемку продукции согласно Инструкции приемки продукции по качеству. Общий контроль исполнения обязательств по качеству поставляемой продукции осуществляет строительная лаборатория.

При установлении нарушений требований по качеству строительная лаборатория не позже 5 дней после приемки продукции посылает письменное сообщение об этом в юридическую (претензионную) службу с указанием неблагоприятных последствий, наступивших от нарушения условий договора, и размера убытков. К данному сообщению прикладывается акт приемки продукции по качеству с документами, указанными в Инструкции приемки продукции по качеству.

8.3. Получив сообщение о нарушении обязательств по договору поставки, юридическая (претензионная) служба проверяет:

наличие основания для предъявления претензий;

полноту представленных материалов;

соблюдение сроков исковой давности.

В случае отсутствия данных о размере причиненных убытков юридическая (претензионная) служба обязана принять меры по их установлению.

Она вправе в установленном в организации порядке получать от структурных подразделений (бухгалтерии, планового, производственного отделов и других служб) строительно-монтажного управления, получающего продукцию по договору (наряду), представить заключение о неблагоприятных последствиях и размере причиненных убытков.

Заключение о составе и размере убытков подписывается главным бухгалтером строительно-монтажного управления (треста, объединения). Он же несет ответственность за своевременность подготовки и обоснованность заключения.

При поставке некачественной продукции (п. 72 Положения о поставках продукции) юридическая (претензионная) служба передает материа-

лы бухгалтерии для взыскания штрафа в безакцептном порядке. Платежное требование предъявляется в учреждение банка в течение десяти дней после составления в установленные сроки акта о ненадлежащем качестве продукции.

Юридическая (претензионная) служба оценивает представленное заключение. Для этого она проверяет:

правильность определения размера убытков;

обоснованность суммы убытков;

наличие необходимых документов.

В случае неполноты представленных материалов юридическая (претензионная) служба обязана потребовать от соответствующих структурных подразделений необходимые дополнительные сведения или материалы.

При наличии оснований для предъявления претензии юридическая (претензионная) служба определяет сумму денежных требований, предъявляемых к поставщику (изготовителю). Затем составляется претензия, содержание и порядок предъявления которой установлены действующим законодательством. Если для предъявления претензии не имеется оснований, юридическая (претензионная) служба возвращает представленный материал соответствующему структурному подразделению. К материалу прилагается письменное заключение юридической (претензионной) службы, где излагаются мотивы принятого решения.

8.4. Иногда убытки для строительно-монтажной организации возникают по истечении длительного срока после поставки (недопоставки) продукции. В связи с этим юридическая (претензионная) служба обязана предъявлять претензии о взыскании штрафных санкций с поставщика в установленные сроки, не ожидая возникновения убытков. При этом в претензии указываются объекты, на которые недопоставлена продукция. В таких случаях претензионные и исковые материалы хранятся до завершения строительства объектов, на которые поставлялась продукция в период нарушения условий договора поставки.

9. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ ПО ДЕЛАМ О ВОЗМЕЩЕНИИ УБЫТКОВ

9.1. При рассмотрении дела в арбитраже строительно-монтажная организация должна доказать:

обоснованность размера убытков;

наличие причинной связи между неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств и понесенными убытками.

Обоснование размера каждого вида убытков производится в соответствии с правилами, изложенными в соответствующих разделах настоящих Рекомендаций. По каждому иску строительно-монтажная

организация обязана предоставить поставщику (изготовителю) и арбитражу расчет (калькуляцию) убытков.

Наличие причинной связи между нарушением обязательств по договору и причиненными убытками свидетельствует о том, что действия или бездействие поставщика (изготовителя) неизбежно, непосредственно обусловили возникновение убытков у строительно-монтажной организации. При доказывании связи строительно-монтажная организация должна:

указать все неблагоприятные последствия, возникшие от невыполнения или ненадлежащего выполнения договора;

указать возможные меры по предотвращению каждого неблагоприятного последствия;

обосновать отсутствие воздействия на образование убытков других факторов, не связанных с невыполнением или ненадлежащим выполнением договора;

обосновать реальность и эффективность своих действий по устранению неблагоприятных последствий.

Убытки будут находиться в причинной связи с нарушением поставщиком (изготовителем) обязательств в тех случаях, когда строительно-монтажная организация докажет, что она объективно не имела возможности предотвратить возникшие убытки или уменьшить их размер.

9.2. При возникновении убытков по истечении длительного срока после поставки (недопоставки) продукции юридическая служба должна обосновать время их установления. Например, убытки возникли спустя год после поставки продукции с производственными недостатками. В этом случае в претензии и иске следует привести обстоятельства, которые обусловили возникновение убытков по истечении такого срока. При этом прилагаются соответствующие письменные доказательства (например, график монтажа, сетевой график и т. п.).

9.3. Кроме перечисленных в настоящих Рекомендациях доказательств юридическая служба прилагает к исковому завлению и другие документы, упомянутые в ст. 56 Правил рассмотрения хозяйственных споров государственными арбитражами.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Общие положения 3
2. Состав убытков 3
3. Определение и обоснование убытков при просрочке поставки или недопоставке продукции 6
4. Определение и обоснование убытков при поставке продукции, не предусмотренной договором 10
5. Определение и обоснование убытков при поставке некачественной продукции 12
6. Определение и обоснование убытков при поставке продукции с производственными или конструктивными недостатками . . . 14
7. Определение и обоснование убытков при поставке некомплектной продукции 15
8. Контроль исполнения договоров поставки 16
9. Представление доказательств по делам о возмещении убытков 18

ВНИПИ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ
ГОССТРОЯ СССР

**Рекомендации
по определению
убытков,
причиненных
строительно-
монтажным
организациям
невыполнением
обязательств
по договору
поставки**

Редакция инструктивно-нормативной литературы

Зав. редакцией *Л. Г. Бальян*
Редактор *И. А. Баринова*
Мл. редактор *Л. И. Месяцева*
Технические редакторы *Г. Н. Орлова, Ю. Л. Циханкова*
Корректор *О. В. Стигнеева*

Н/К

Сдано в набор 04.02.85. Подписано в печать 21.05.85 Т-10957. Формат 84×108$^{1}/_{32}$. Бумага тип. № 2. Гарнитура «Литературная». Печать высокая. Усл. печ. л. 1,26. Усл кр.-отт. 1,47. Уч.-изд. л. 1,28. Тираж 36000 экз. Изд. № XII-1032. Заказ № 295. Цена 5 коп.

Стройиздат, 101442, Москва, Каляевская, 23а

Ордена Октябрьской Революции
и ордена Трудового Красного Знамени
МПО «Первая Образцовая типография» имени А. А. Жданова
Союзполиграфпрома при Государственном комитете СССР
по делам издательств, полиграфии и книжной торговли.
113054, Москва, Валовая, 28

Отпечатано с матриц во Владимирской типографии Союзполиграфпрома при Государственном комитете СССР по делам издательств, полиграфии и книжной торговли. 600000, г. Владимир, Октябрьский проспект, д. 7

gost.e-ecolog.ru